

# CONSEJOS PARA LLEGAR A ACUERDOS

## ESCUCHAR

Aunque no se quiera negociar en ese momento es importante escuchar.

## PREGUNTAR

Saber cuáles son las alternativas de l@s niñ@s.

## OFRECER

El adulto debe ofrecer las alternativas a negociar.

## TRANSMITIR

Es esencial que l@s niñ@s conozcan que todos trabajáis por el bien de la familia.

## EMPEZAR

Buscar el momento y elegir las circunstancias adecuadas y favorables para iniciar la negociación (buena receptividad por ambas partes, sin enfados, con tiempo suficiente,...).

## TENER CLARO EL OBJETIVO

Buscar y reconocer la importancia para ambas partes de lo que se está negociando.

## CLARIDAD EN EL MENSAJE

Realizar ejemplos sencillos y asegurándose de entenderles y hacernos entender.